



## Werde Teil unseres Teams!

Unter unserem Motto „*einfach.kompetent.*“ arbeiten wir als Hersteller und Anbieter von regenerativen und fossilen Heizsystemen täglich daran, unsere Systeme zukunftsorientiert und klimaschonend weiter zu entwickeln und zu vermarkten. Im Rahmen der Nachfolge für das sehr erfolgreiche Vertriebsgebiet in der **Region Nord-Baden suchen wir** zum nächstmöglichen Termin in Vollzeit einen engagierten

## Vertriebsmitarbeiter (m/w/d) im Außendienst · Nord-Baden

In dieser Funktion begleitest du die Markteinführung und -entwicklung eines innovativen und hocheffizienten Flächenheizung-Systems für die Sanierung und den Neubau. Du bist Teil eines erfolgreichen Teams, das die Marktführerschaft anstrebt.

### Was gibt es zu tun:

- Präsentation und Verkauf von innovativer und zukunftsweisender Heizlösungen bei Fachhandwerkern, Ingenieur- und Planungsbüros und dem Fachgroßhandel
- Neukundengewinnung zum nachhaltigen Ausbau der Marktanteile
- Aktiver Verkauf von Produkten und Dienstleistungen
- Entwicklung und Betreuung von regionalen Vertriebsnetzwerken
- Betreuung, Durchführung von Schulungen, Events, Hausmessen, Workshops
- Markt- und Wettbewerbsbeobachtung, Umsatz- und Margeverantwortung

### Was bringst du mit:

- Du kennst den erfolgreichen Vertrieb von Produkten und Programmen der Heizungs- und Gebäudetechnik.
- Du bist erfahren in der Entwicklung und Steuerung eines Vertriebsgebietes, das Sie eigenverantwortlich führen.
- Du verfügst über eine Ausbildung zum Anlagenmechaniker, gerne mit Zusatzqualifikation oder hast eine kaufmännische Ausbildung mit technischem Hintergrund absolviert.
- Mit Kreativität und neuen Ideen begeisterst du deine Ansprechpartner und Kunden.
- Du kannst dich gut organisieren und verfolgst leidenschaftlich deine Ziele.
- Als Macher der Vertriebsregion gestaltest du deine Freiräume und übernimmst Verantwortung.

### Wir bieten dir:

- Eine Aufgabe in der du einen wertvollen Beitrag zum Umwelt- und Ressourcenschutz leistest und hilfst CO2 Emissionen zu reduzieren
- Einen Arbeitsplatz in dem du Aktivitäten flexibel und selbstbestimmt gestalten kannst
- Ein kompetentes und professionelles Team in einer klaren, unkomplizierten und modernen Unternehmenskultur
- Teamevents, ein starkes Miteinander und eine individuelle Gesundheitsvorsorge
- Ein attraktives, leistungsorientiertes Gehalt, einen Dienstwagen zur privaten Nutzung und Sozialleistungen eines erfolgreichen Unternehmens

Neugierig geworden? Dann wollen wir dich kennenlernen.

**Bei Fragen rund um deine Bewerbung oder zu der Stellenausschreibung** steht dir Frank Schellhöf zur Verfügung: [frank.schellhoe@mhg.de](mailto:frank.schellhoe@mhg.de)



MHG Heiztechnik

MHG Heiztechnik GmbH  
Brauerstraße 2 · 21244 Buchholz i. d. N.  
[www.mhg.de](http://www.mhg.de)

+49 (0)4181 23 55 - 0  
 [bewerbung@mhg.de](mailto:bewerbung@mhg.de)