



Werde Teil unseres Teams!

Aktuell befinden wir uns in einer aufregenden Phase des Wachstums und streben danach, unsere Position in der Heiztechnik und anderen Märkten weiter auszubauen. Mit dem klaren Fokus auf die Zukunft und um unsere Wachstumsziele zu erreichen, sind wir auf der Suche nach engagierten Mitarbeitenden, die unser Team verstärken können. Wir sind überzeugt, dass unser Erfolg eng mit den Fähigkeiten und dem Engagement unseres Teams verbunden ist.

Im Rahmen unserer Wachstumsstrategie suchen wir für das erfolgreiche Vertriebsgebiet ab sofort in Vollzeit einen engagierten

Vertriebsmitarbeiter (m/w/d) im Außendienst · *Bremen/Niedersachsen*

Was gibt es zu tun:

- Präsentation und Verkauf von innovativer und zukunftsweisender Heizlösungen bei Fachhandwerkern, Ingenieur- und Planungsbüros und dem Fachgroßhandel
- Neukundengewinnung zum nachhaltigen Ausbau der Marktanteile
- Aktiver Verkauf von Produkten und Dienstleistungen
- Entwicklung und Betreuung von regionalen Vertriebsnetzwerken
- Betreuung, Durchführung von Schulungen, Events, Hausmessen, Workshops
- Markt- und Wettbewerbsbeobachtung, Umsatz- und Margenverantwortung

Was bringst du mit:

- Du kennst den erfolgreichen Vertrieb von Produkten und Programmen der Heizungs- und Gebäudetechnik.
- Du bist erfahren in der Entwicklung und Steuerung eines Vertriebsgebietes, das du eigenverantwortlich führst.
- Du verfügst über eine Ausbildung zum Anlagenmechaniker, gerne mit Zusatzqualifikation oder hast eine kaufmännische Ausbildung mit technischem Hintergrund absolviert.
- Mit Kreativität und neuen Ideen begeisterst du deine Ansprechpartner und Kunden.
- Du kannst dich gut organisieren und verfolgst leidenschaftlich deine Ziele.
- Als Macher der Vertriebsregion gestaltest du deine Freiräume und übernimmst Verantwortung

Wir bieten dir:

- Einen Arbeitsplatz in dem du Aktivitäten flexibel und selbstbestimmt gestalten kannst.
- Eine offene und kollegiale Unternehmenskultur
- Ein attraktives, leistungsgerechtes Gehalt und einen Dienstwagen zur privaten Nutzung u.v.m. wie:



Neugierig geworden? Dann wollen wir Dich kennenlernen.

Deine aussagekräftige Bewerbung mit Gehaltsvorstellung und frühestmöglichem Eintrittstermin sende bitte an bewerbung@mhg.de.

Bei Fragen rund um deine Bewerbung oder zu der Stellenausschreibung steht dir Sebastian Bormann zur Verfügung: sebastian.bormann@mhg.de; Durchwahl -110